



SALES & PRODUCT MANAGER (M/W/D) FÜR INDIVIDUELLE LATEINAMERIKA-REISEN

(zum frühestmöglichen Eintrittstermin, unbefristet, in Voll- oder Teilzeit am Standort München)

Wenn Lateinamerika Ihr Herz höherschlagen lässt, Sie ein Verkaufs- und Organisations-Talent sind und Sie andere mit Ihrer Begeisterung anstecken können, brauchen wir Sie unbedingt in unserem Team!

Mit hochwertigen und individuell gestalteten Rundreisen sorgen wir bei América Special Tours dafür, dass unsere Kunden diese atemberaubenden Kontinente mit all ihren Facetten erkunden können. Dabei legen wir Wert auf persönlichen Service auf höchstem Niveau.

Wir suchen Verstärkung – steigen Sie bei uns als Sales & Product Manager für individuelle Lateinamerika-Reisen ein.

WELCHE AUFGABEN ERWARTEN SIE?

- ❖ Durch Wissen, Engagement und Leidenschaft begeistern Sie anspruchsvolle Kunden nachhaltig für unsere hochwertigen und exklusiven Traumreisen
- ❖ Sie begleiten anspruchsvolle Kunden als Ansprechpartner vom ersten Telefonat bis nach der Rückkehr von der Reise.
- ❖ In Zusammenarbeit mit unseren Partnern vor Ort kreieren Sie exklusive Reisen nach den individuellen Wünschen unserer Kunden – jede Reise ein absolutes Unikat!

WAS BEKOMMEN SIE VON UNS?

- ❖ Viel Verantwortung mit eigenem Gestaltungsspielraum und selbstständigem Arbeiten
- ❖ Leistungsgerechte Entlohnung und einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- ❖ Flexibles Arbeiten im Büro und Homeoffice
- ❖ 36-Stunden-Woche
- ❖ 6 Wochen Urlaub pro Jahr
- ❖ Fam-Trips & Zuschuss zu Firmenfitness mit EGYM Wellpass
- ❖ Bei uns erhalten Sie die Möglichkeit, sich durch eine facettenreiche Tätigkeit weiterzuentwickeln – Wir beschäftigen uns jeden Tag mit spannenden Traumreisen!

WAS WÜNSCHEN WIR UNS VON IHNEN?

- ❖ Abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung im touristischen Bereich
- ❖ Sie verfügen über Berufserfahrung im Verkauf, idealerweise im Bereich Premium & Luxus-Reisen
- ❖ Sie sind Dienstleister aus Leidenschaft: Durch Kommunikationsstärke, professionelles Auftreten und ehrliches Interesse an den Wünschen Ihrer Kunden, sind Sie für diese nicht nur Verkäufer, sondern Vertrauensperson
- ❖ Sie hegen eine Leidenschaft für Lateinamerika, bringen bereits Reiseerfahrung mit und können sich auch in neue Zielgebiete einarbeiten und diese verkaufen
- ❖ Hohe Serviceorientierung zeichnet Sie aus
- ❖ Sehr gute Deutschkenntnisse mit souveräner schriftlicher Ausdrucksweise & verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ❖ Sie wollen über sich hinauswachsen: Klare Zielsetzungen, eine eigenständige Arbeitsweise und Leistungsbereitschaft sind der Schlüssel Ihres Erfolgs

Wenn Sie sich in der Aufgabenstellung wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühesten Starttermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an Frau Jana Karcher: passion@asienteam.de