SALES & PRODUCT MANAGER (M/W/D)
FÜR INDIVIDUELLE AMERIKA-REISEN

(zum frühestmöglichen Eintrittstermin, unbefristet, in Voll- oder Teilzeit am Standort München)

Wenn Amerika Ihr Herz höherschlagen lässt, Sie ein Verkaufs- und Organisations-Talent sind und Sie andere mit Ihrer Begeisterung anstecken können, brauchen wir Sie unbedingt in unserem Team!

Mit hochwertigen und individuell gestalteten Rundreisen sorgen wir bei America Special Tours dafür, dass unsere Kunden diesen atemberaubenden Kontinent mit all seinen Facetten erkunden können. Dabei legen wir Wert auf persönlichen Service auf höchstem Niveau. Wir suchen Verstärkung – steigen Sie bei uns als Sales & Product Manager für individuelle Amerika-Reisen ein.

WELCHE AUFGABEN ERWARTEN SIE?

- Durch Wissen, Engagement und Leidenschaft begeistern Sie Menschen für unsere hochwertigen Reisen
- In Zusammenarbeit mit unseren Partnern vor Ort kreieren Sie individuelle Reisen nach den Wünschen Ihrer Kunden – jede Reise gibt es nur einmal!
- Sie begleiten den Kunden als Ansprechpartner vom ersten Telefonat bis nach der Rückkehr von der Reise

WAS BEKOMMEN SIE VON UNS?

- Viel Verantwortung mit eigenem Gestaltungsspielraum und selbstständigem Arbeiten
- Leistungsgerechte Entlohnung und einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Flexibles Arbeiten im Homeoffice und Büro
- 6 Wochen Urlaub im Jahr
- Zuschuss zu Firmenfitness mit Qualitrain
- Bei uns erhalten Sie die Möglichkeit, sich durch eine facettenreiche Tätigkeit weiterzuentwickeln – Wir beschäftigen uns jeden Tag mit spannenden Traumreisen!

WAS WÜNSCHEN WIR UNS VON IHNEN?

- Abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung im touristischen Bereich bzw. Dienstleistungsbereich
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Verkauf, idealerweise bei einem Reiseveranstalter bzw. im Bereich Touristik
- Sie sind Dienstleister aus Leidenschaft: Durch Kommunikationsstärke, professionelles Auftreten und ehrliches Interesse an den Wünschen Ihrer Kunden, sind Sie für diese nicht nur Verkäufer, sondern Vertrauensperson
- Sie hegen eine Leidenschaft für Amerika, bringen bereits Reiseerfahrung mit und können sich auch in neue Zielgebiete einarbeiten und diese verkaufen
- Sehr gute Deutschkenntnisse mit souveräner schriftlicher Ausdrucksweise & verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Sie wollen über sich hinauswachsen: Klare Zielsetzungen, eine eigenständige Arbeitsweise und Leistungsbereitschaft sind der Schlüssel Ihres Erfolgs
- Erfahrung mit Amadeus von Vorteil, aber nicht erforderlich

Wenn Sie sich in der Aufgabenstellung wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühesten Starttermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an Frau Jana Karcher passion@asienteam.de